

DELIBERATION CFVU-096-2020

Vu le code de l'éducation, notamment ses articles L.123-1 à L.123-9, L.712-6-1 et L.719-7 ;

Vu le décret 71-871 du 25 octobre 1971 portant création de l'Université d'Angers ;

Vu les statuts et règlements de l'Université d'Angers ;

Vu les convocations envoyées aux membres de la Commission de la Formation et de la Vie Universitaire le 6 octobre 2020,

Objet de la délibération : Modification de la Licence professionnelle BFA - Parcours Assurance – Faculté de droit économie gestion

La commission de la formation et de la vie universitaire réunie le 20 octobre 2020 en formation plénière, le quorum étant atteint, arrête :

La modification de la maquette est approuvée.

Cette décision est adoptée à l'unanimité avec 30 voix pour.

Christian ROBLÉDO

*Président de l'Université
d'Angers*

Signé le 22 octobre 2020

La présente décision est exécutoire immédiatement ou après transmission au Rectorat si elle revêt un caractère réglementaire. Elle pourra faire l'objet d'un recours administratif préalable auprès du Président de l'Université dans un délai de deux mois à compter de sa publication ou de sa transmission au Rectorat suivant qu'il s'agisse ou non d'une décision à caractère réglementaire. Conformément aux articles R421-1 et R421-2 du code de justice administrative, en cas de refus ou du rejet implicite consécutif au silence de ce dernier durant deux mois, ladite décision pourra faire l'objet d'un recours auprès du tribunal administratif de Nantes dans le délai de deux mois. Passé ce délai, elle sera reconnue définitive. La juridiction administrative peut être saisie par voie postale (Tribunal administratif de Nantes, 6 allée de l'Île-Gloriette, 44041 Nantes Cedex) mais également par l'application « Télérecours Citoyen » accessible à partir du site Internet www.telerecours.fr

Affiché et mis en ligne le : 22 octobre 2020

Licence professionnelle BFA - Parcours Assurance

2020-2021

CFVU 20 octobre 2020

Intitulé de l'élément	Code Nature	Nbre d'heures		H/etud	ECTS	Coef.	Session 1								Session 2						Remarques				
		CM	TD				Assidu				Dispensé assiduité				CT		Oral		Oral						
							CT		CC		Oral		CT		Oral		CT		Oral						
							Durée	Coef.		Coef.	Durée	Coef.	Durée	Coef.	Durée	Coef.	Durée	Coef.	Coef.	Report		Durée	Coef.	Report	
UE 1 Environnement juridique et économique	UE	91		91	13	13																			
Bloc 1 Aspects juridiques	BLOC	49		49																					
Droit de la famille et des successions	MATI	21		21	3	3			1h	3			1h	3					3	x					CCI
Droit fiscal et produits d'assurance	MATI	14		14	2	2	1h30	2					1h30	2			1h30	2							UA
Droits des contrats et responsabilité du vendeur	MATI	14		14	2	2			1h	2			1h	2			1h	2							CCI
Bloc 2 Aspects économiques	BLOC	42		42																					
Macroéconomie : conjoncture économique	MATI	14		14	2	2	1h30	2					1h30	2			1h30	2							UA
Economie d'entreprise	MATI	14		14	2	2	1h30	2					1h30	2			1h30	2							UA
Marchés financiers	MATI	14		14	2	2	1h30	2					1h30	2			1h30	2							UA
UE 2 L'assurance: acteurs, problématiques et produits	UE	98	66,5	164,5	20	20																			
Bloc 3 Structure et fondements	BLOC	35	17,5	52,5																					
Le secteur de l'assurance, ses institutions et le législateur	MATI	14		14	2	2	1h30	2					1h30	2			1h30	2							UA
Economie du risque	MATI	14	7	21	3	3	1h30	2	1h	1			1h30	3			1h30	2		1	x				UA
Mathématiques financières	MATI	7	10,5	17,5	2	2	1h	1	1h	1			1h	2			1h	1		1	x				UA
Bloc 4 Produits : épargne, assurance, prévoyance	BLOC	63	49	112																					
L'assurance IARD	MATI	14	17,5	31,5	3	3			1h	3			1h	3			1h	3							CCI
Produits de prévoyance	MATI	10,5	7	17,5	2	2			1h	2			1h	2			1h	2							CCI
Produits d'épargne	MATI	10,5	17,5	28	3	3			1h	3			1h	3			1h	3							CCI
Systèmes et produits retraite	MATI	14	7	21	3	3			1h	3			1h	3			1h	3							CCI
Approche individuelle et collective des contrats	MATI	14		14	2	2			1h	2			1h	2						2	x				CCI
UE 3 Techniques de vente et de gestion de la relation client	UE	38,5	70	119	11	11																			
Entrée en relation et découverte	MATI	10,5	14	24,5	2	2					x	2			x	2				2	x				CCI
Gestion relation client, diagnostic et conduite d'entretien	MATI	14	14	28	2	2					x	2			x	2				2	x				CCI
Développement de la clientèle et usage du numérique	MATI	14	24,5	38,5	3	3			1h	3			1h	3			1h	3							CCI
Outils informatiques généraux	MATI		14	14	2	2			1h	2			1h	2						2	x				UA
Anglais de l'assurance	MATI		14	14	2	2					x	2			x	2				2	x				CCI
UE 4 Action commerciale,insertion ds l'équipe et marketing	UE	38,5	42,0	80,5	8	8																			
Commercialisation de l'assurance	MATI	7	7	14	2	2			1h	2			1h	2						2	x				CCI
Action commerciale, usage du numérique au sein d'une équipe	MATI	14	21	35	3	3			1h	3			1h	3			1h	3							CCI
Marketing appliqué	MATI	10,5	14	24,5	3	3			1h	3			1h	3			1h	3							CCI
Conférence e-commerce/ produits financiers	MATI	7		7																					UA
UE 5 Projet tuteuré	UE		120	119	8	8																			UA/CCI
Mémoire	MATI		119	119	6	6	mémoire	6					mémoire	6			mémoire	6							UA + CC
Stage - Rapport d'activité	MATI		1		2	2	rapport	2					rapport	2			rapport	2							CCI